



Sistema de Gestión del Talento

Cedula: 90.190.281

Rol: Gerente

Nombre:

Cargo:

Area:

# Informe de Resultados

## Formulación de Objetivos

Gonzalez Ruiz Francisco Javier

Director Comercial

Gerencia General

## Objetivos

1

50%

Alcanzar unas ventas de \$25.000 Millones durante el año 2018

2

20%

Mejorar el margen de Contribución de la compañía pasando del 18% al 25% en el año 2018

3

15%

Alcanzar \$2.000 millones de ventas en productos y canales nuevos

4

15%

Mejorar el indicador de Confianza al 88% y de Bienestar al 90% según la medición anual de Great Team Survey

5

## Tareas

1 Crear nuevos canales de distribución 31/05/2018

2 Profundizar nuestro portafolio en los clientes 31/12/2018

3 Codificación de nuevos productos en el canal industrial 30/06/2018

4 Mejorar la frecuencia de visitas a las regionales 30/03/2018

1 Mejorar la mezcla de productos a vender por canal 30/04/2018

2 Revisar y ajustar la política de descuentos 31/03/2018

3 Efectuar incremento de precios dos veces en el año 30/09/2018

4

1 Analizar la factibilidad de nuevos canales y ponerlos en marcha 30/03/2018

2 Efectuar tres lanzamientos de campañas nuevas 30/09/2018

3 Buscar nuevos usos de nuestros productos e incursionar en esos mercados 30/06/2018

4 Duplicar las ventas al exterior, buscando nuevos países 31/12/2018

1 Mejorar las reuniones de Comunicación con los equipos 28/02/2018

2 Efectuar las promociones y ascensos mediante convocatorias internas 30/06/2018

3 Efectuar cuatro talleres de desarrollo de liderazgo con los regionales de ventas 30/09/2018

4

1

2

3

4